Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Innendienst

Kunden beraten. Lösungen finden. Vertrieb gemeinsam voranbringen.

H7 hontechnik ist Spezialist für Honwerkzeuge und Honsysteme. Zur Verstärkung unseres Vertriebsinnendienstes suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die technisches Verständnis mit Freude an Kundenkontakt und Verkauf verbindet.

Ob Techniker mit Vertriebserfahrung oder kaufmännischer Mitarbeiter mit technischem Sachverstand: Sie beraten unsere Kunden, entwickeln passende Lösungen und arbeiten eng mit unserem Außendienst zusammen.

Ihre Aufgaben

- Technische und kaufmännische Beratung unserer Kunden, überwiegend telefonisch und per E-Mail
- Betreuung bestehender Kunden und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Aktive Ansprache potenzieller Neukunden und Gewinnung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Klärung von Kundenanforderungen und Auswahl passender Honwerkzeuge und Honsysteme
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten bis zum erfolgreichen Abschluss
- Abstimmung technischer Fragen und Kundenprojekte mit den zuständigen Kollegen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsaußendienst bei der Kundenbetreuung
- Pflege von Kunden-, Angebots- und Vertriebsdaten im ERP-System
- Gelegentliche Kundenbesuche zur Unterstützung der Beratung und Zusammenarbeit vor Ort

Ihr Profil

- Technische Ausbildung mit Vertriebserfahrung oder kaufmännische Ausbildung mit technischem Sachverstand
- Interesse an technischen Produkten und Bereitschaft, sich in die Hontechnik einzuarbeiten
- Freude an telefonischer Kundenberatung, Verkauf und aktiver Neukundenansprache
- Kommunikationsstärke sowie ein freundliches, verbindliches und verhandlungssicheres Auftreten
- Selbstständige, zuverlässige und genaue Arbeitsweise sowie Teamfähigkeit
- Sicherer Umgang mit MS Office; Erfahrung mit ERP-Software ist von Vorteil
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Führerschein Klasse B und Bereitschaft zu gelegentlichen Reisen

Spezielle Kenntnisse in der Hontechnik setzen wir nicht voraus. Unsere Produkte und Anwendungen lernen Sie im Rahmen einer intensiven Einarbeitung kennen.

Das bieten wir Ihnen

- Eine vielseitige Aufgabe an der Schnittstelle von Technik, Kundenberatung und Vertrieb
- Intensive Einarbeitung in unsere Produkte und Anwendungen
- Eigenverantwortliches Arbeiten und Raum für eigene Ideen
- Enge Zusammenarbeit und fachlicher Austausch mit dem Vertriebsaußendienst
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und ein offenes, kollegiales Team
- Eine leistungsgerechte Vergütung mit erfolgsabhängigen Bestandteilen
- Eine langfristige Perspektive in einem spezialisierten technischen Unternehmen

Sie verbinden Technik mit Freude am Vertrieb?

Dann möchten wir Sie kennenlernen. Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin an flachenecker@h7-hontechnik.de.

Kontakt und Bewerbung

H7 hontechnik GmbH
Stefan Flachenecker
Benno-Strauß-Str. 5 · Gewerbepark Süd · im complex
90763 Fürth

Telefon: +49 (0)911 76611003
E-Mail: flachenecker@h7-hontechnik.de
www.h7-hontechnik.de